

# Certificación en Ventas PNL y Coaching

¡Certifícate como Ejecutivo de Ventas Profesional!

Programa de Certificación Internacional Americana y curriculum avalado por la "Universidad Iberoamericana de Liderazgo". Esta certificación está enfocada en desarrollar el potencial de ventas que tiene cada persona aplicando las herramientas de PNL y Coaching.

## ALGUNOS BENEFICIOS:

- Entender la importancia de conocer y aplicar la LEY DE PROMEDIOS como el arma más efectiva y útil del vendedor.
- Aplicar un cambio de perspectiva sobre el RECHAZO, y como esto se convierte en un aliado para ayudarte a cerrar más tratos.
- A través del CAMBIO DE ESTADO podrás aprender a cambiar tu estado de resultado cambiando tu estado anímico y el de tu equipo.
- Aprenderás a desatar el poder de las PREGUNTAS PODEROSAS de Coaching.
- Comenzarás a alinear tu enfoque valorando cada minuto de tu tiempo, ya que descubrirás que es de hecho el bien más escaso y por lo tanto el más valioso



## **RESUMEN DEL CURRÍCULUM**

### **Módulo I - VENTAS**

- La Psicología de la venta
- Ley de Promedios
- Protocolo de Ventas
- Modelos Comerciales
- Up Selling y Cross Selling
- Canales de Ventas
- Prácticas reales de ventas

### **Módulo II - PNL**

- Niveles Neurológicos
- Estados Internos
- Calibración
- Rapport
- Anclas
- Creencias Limitantes
- Aplicación Práctica del PNL a las ventas

### **Módulo III- PRINCIPIOS FUNDAMENTALES DEL COACHING PROFESIONAL**

- Origen y definición del Coaching Profesional
- Mentalidad del Coach Profesional
- Lenguaje y herramientas del Coach Profesional
- Destrezas básicas del Temperamento
- Proceso del Coaching Profesional
- Aplicación del Coaching a las Ventas
- Destrezas de comunicación – Escuchar y Hablar

### **DIRIGIDO A:**

- Consultores
- Coaches
- Empresarios
- Ejecutivos de Ventas
- Network Influencers
- Marketers
- Gerentes
- Promotores
- Profesionales que deseen especializarse en el área de ventas

### DURACIÓN:

60 Horas. Los participantes deberán atender 42 horas aula y 18 horas trabajos prácticos, lectura complementaria.

### FECHA, HORA Y LUGAR:

Fecha: Del 18 al 20 de Mayo

Del 8 al 10 de Junio

Del 6 al 8 de Julio

Hora: De 18:00 a 22:00

Sábado de 09:00 a 12:00 y de 15:00 a 18:00

Lugar: Hotel Camino Real

### INVERSIÓN:

\$us. 1.200 (Bs. 8.400)

### FACILITADORES



#### **Rafael Loayza**

MBA | Gerente Nacional de Seguros de Vida, Nacional Vida SA | Capacitador y Conferencista en Ventas y Habilidades de Negociación | Life's Coach | Facilitador FUNBOLIDER - UPSA



#### **Jerónimo Cabrera**

Director Ejecutivo CONEXO SRL. | Coach & Trainer Neuro-Linguistic Programming University (NLP) de la Universidad de Santa Cruz de California | Facilitador y Conferencista Internacional



**Lic. Tito Andrés Ramos**

Licenciado en Administración de empresas | CEO de TORCH Liderazgo & Coaching | Life's & Executive Coach certificado por la Universidad Iberoamericana de Liderazgo | Facilitador Internacional de la International Leadership Foundation (FUNDALID) | Diplomado en Liderazgo Personal & Coaching.